

営業職 職務記述書（ジョブディスクリプション）サンプル

| | |
|----------------|--|
| 職種 | 営業 |
| 所属 | 営業部 営業課 |
| 職務等級 | 一般 |
| 上司 | 営業部 営業課 課長 |
| 部下 | 0人 |
| 職務目的 | 営業戦略に則った営業活動による成果。 |
| 職務責任 | 営業職務活動において、職務内容のスムーズな遂行。製造部含む他部署との連携。 |
| 職務内容 | <p>【商材理解】商品の利便性と価値を伝え、意匠性も含めた付加価値のある提案を行う。</p> <p>【企業調査】自社製品の比較優良項目と将来性を加味した上でお客様の利益にどのように貢献する事ができるかなど、お客様の企業を理解した上での提案を行う。</p> <p>【営業活動】（メール・電話・WEB・訪問）、プレゼンの資料作成・見積書の作成、発注手配、アフターフォロー。押し付けるような発言は慎み、商品を理解していただくための営業活動を優先する。</p> <p>その他営業活動に必要と判断される項目において、顧客の満足・会社の正常な運営のために必要な場合には、主たる業務範囲を超えて業務を行うこと。</p> |
| 職務範囲 | 営業職務活動において、職務内容をスムーズに遂行する為に必要な業務。企業・顧客・顧問含む外部企業との連携。社内他部署との連携。研修・委員会・清掃・会議等、会社の正常な運営の為に必要な活動。 |
| 職務経験 | 営業経験2年以上（商材不問） |
| スキル | コミュニケーション・ヒアリング・タイムマネジメント・クロージング・分析・資料作成、その他営業活動に必要なスキル。 |
| 知識 | 商材に関する知識（無形商材、WEBコンサルティングサービス、ホームページ制作サービス、ソフトウェアサービス） |
| 必須資格 | なし |
| 優遇資格 | 営業士、MOS、Google AdWords認定資格、Web解析士、Webアナリスト、基本情報技術者 |
| 人物特性 | 早さよりも正確さを重視する人物。 分析・改善する姿勢の人物。 組織に貢献する姿勢の人物。 |
| 会社概要 | 会計事務所をはじめとする士業事務所の経営を支援することで、顧問先である企業、資産家の方も支援し、日本経済の発展に寄与します。 |
| 雇用形態 | 正社員 |
| 勤務地 | 東京本社 〒000-0000 東京都〇〇区〇〇 0-0-00 〇〇ビル10F |
| 勤務時間 | 完全土日祝休み。標準労働時間1日8時間。 フレックスタイム制（コアタイム11：00～15：00） |
| 待遇・福利厚生 | 雇用保険、労災保険、厚生年金、健康保険、交通費支給あり、各種社会保険完備、交通費あり（月2万円まで）、社内研修制度あり、育児休暇後の時短勤務あり、フリードリンク、社内100円ショップ、ミニフレックス制度あり |